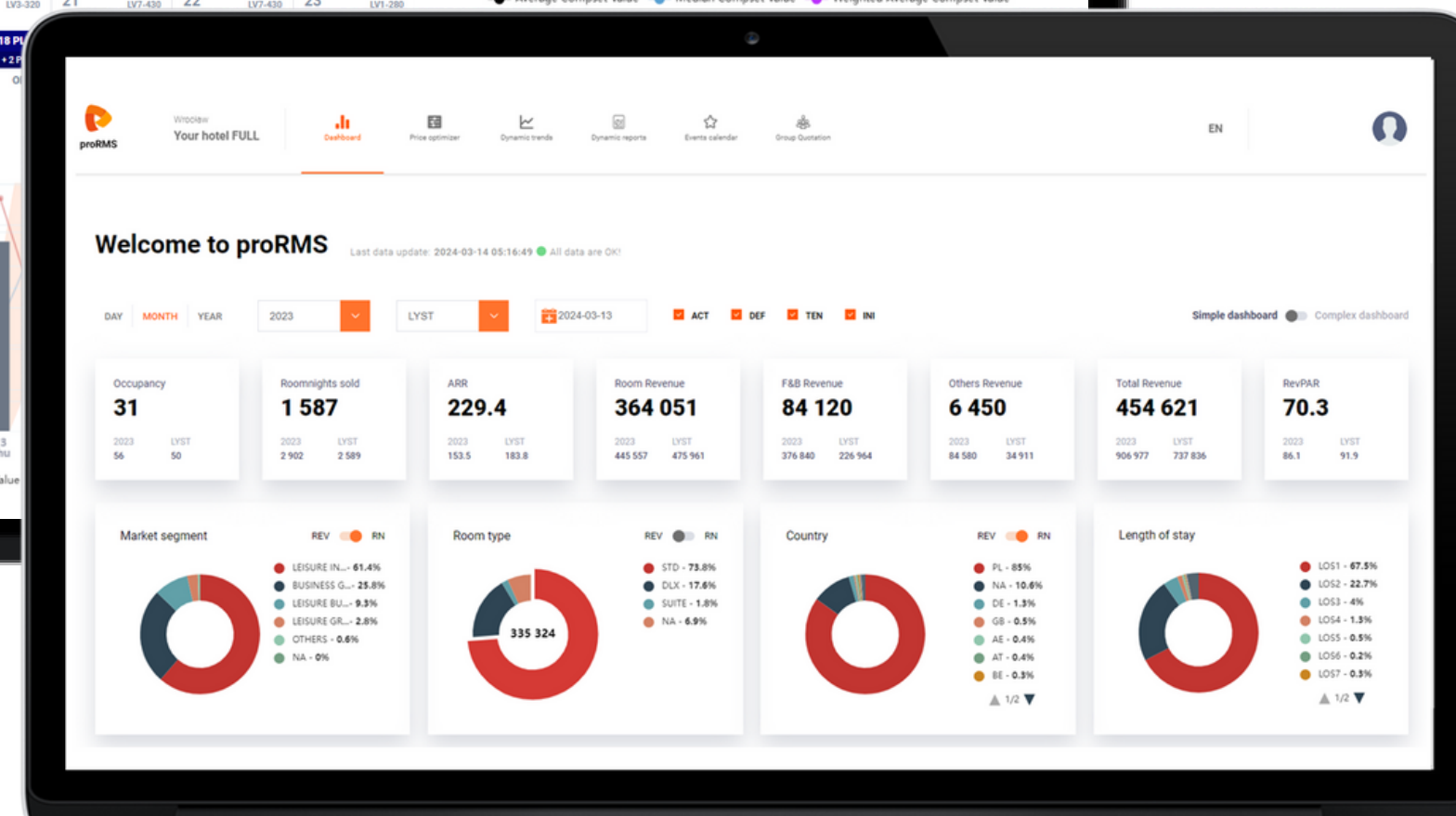
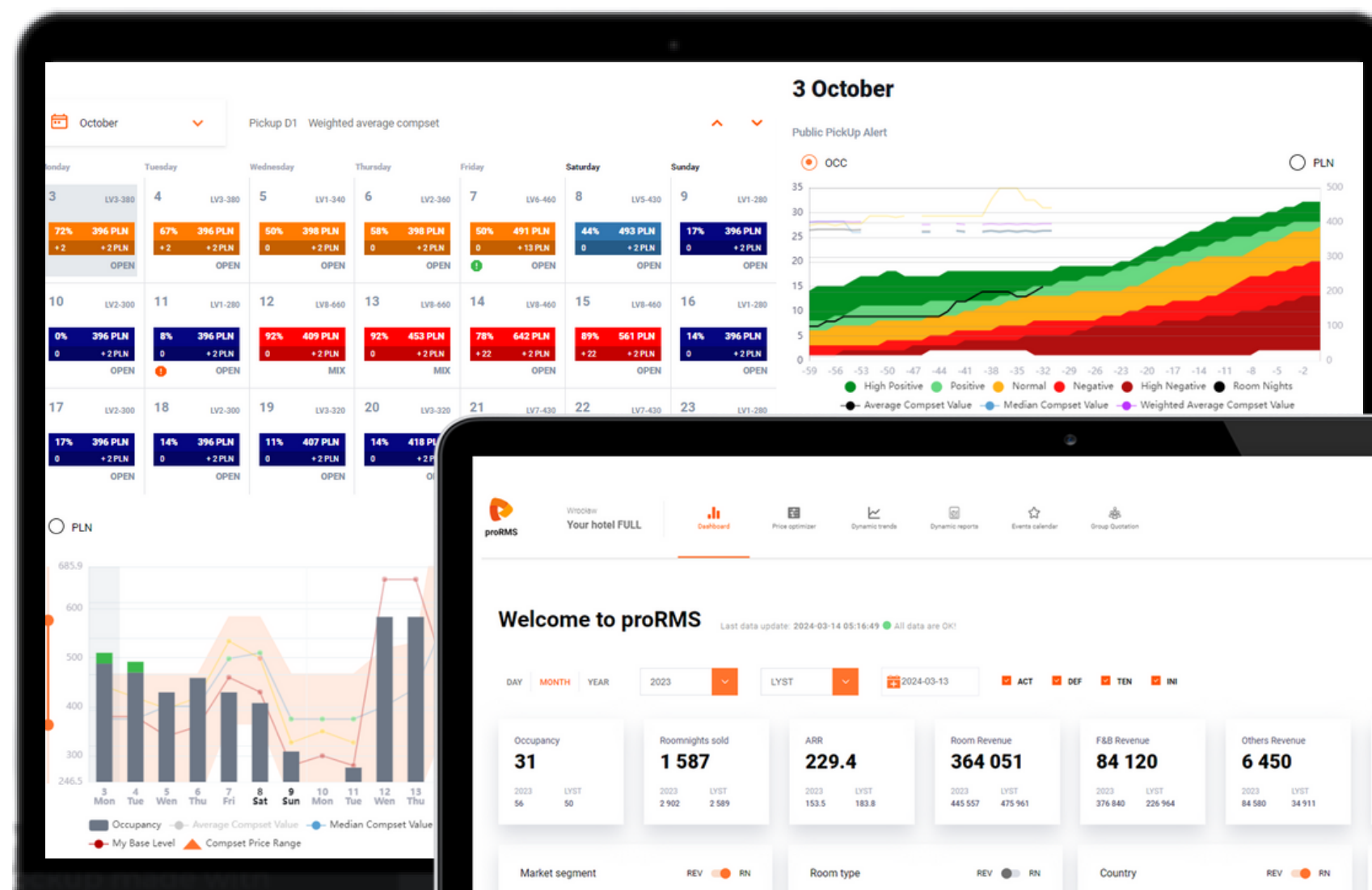




proRMS

revenue management system for hotels



SYSTEM BY:  QUALPRO
just more revenue

proRMS co to jest?

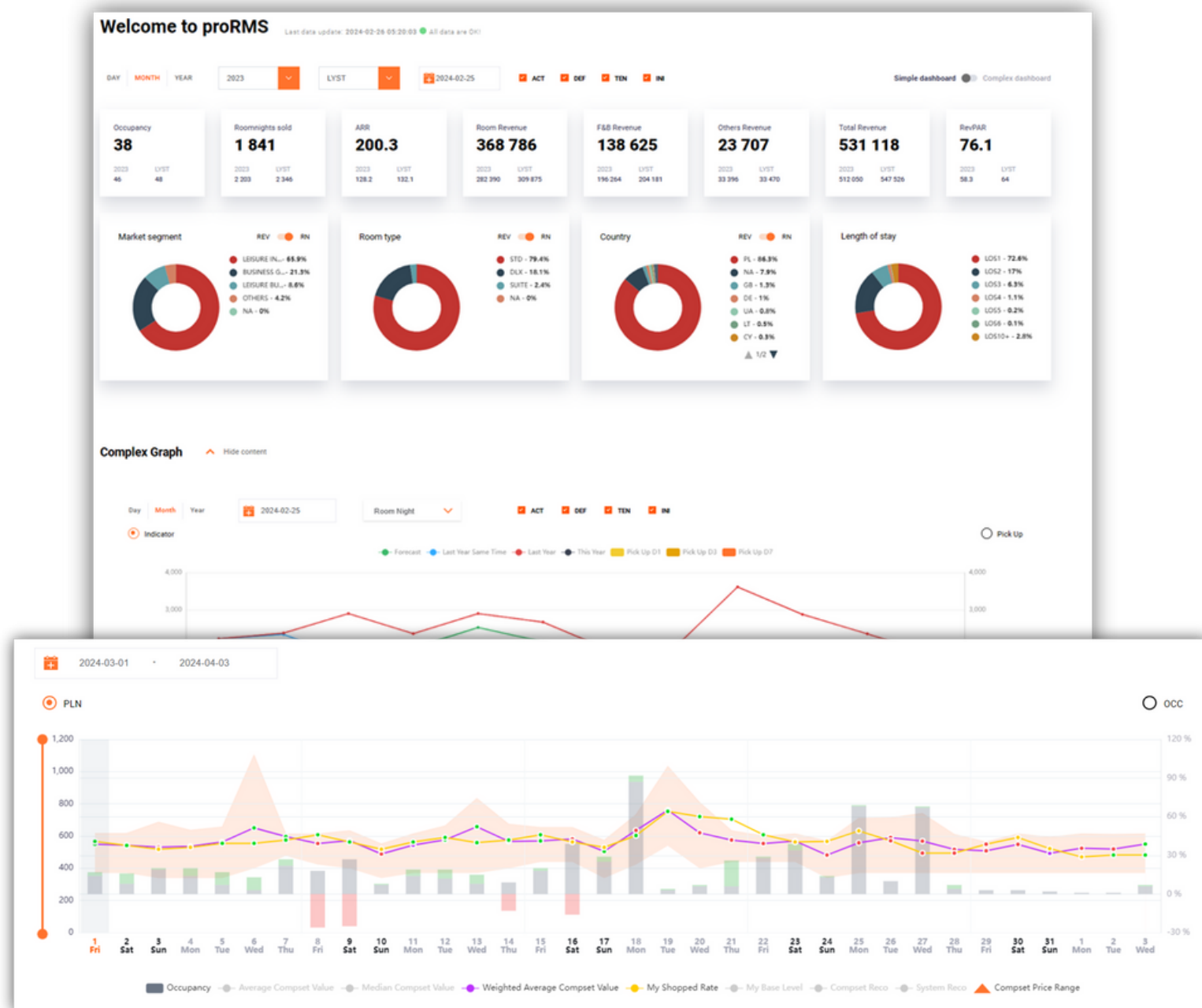
To oprogramowanie typu Revenue Management System, które optymalizuje przychody hotelu.



- To technologia w modelu SaaS (aplikacja w chmurze, nie wymaga instalacji na miejscu) oparta o sztuczną inteligencję, której celem jest jak najlepsze wykorzystanie dynamicznego popytu na rynku.
- Automatyzuje i wspomaga codzienną pracę osób zarządzających polityką cenową hotelu.
- Analizując dynamikę rezerwacji oraz zachowanie gości i konkurencji, system podpowiada kiedy i w jakiej cenie sprzedawać usługi swojego hotelu lub robi to automatycznie.

Wszystko po to, żeby zmaksymalizować przychód, zaoszczędzić czas i nie tracić pieniędzy.

proRMS co daje?



● W zależności od preferencji użytkownika automatycznie rekomenduje lub zmienia ceny oraz restrykcje pokoi w różnych kanałach dystrybucji.

● Monitoruje ceny konkurentów i wizualizuje dynamikę ich zmian.

● Na bieżąco analizuje i zestawia dane z wielu źródeł, dzięki czemu wszystkie istotne informacje są zawsze pod ręką. To umożliwia sprawne podejmowanie świadomych decyzji w polityce cenowej hotelu.

● Skutecznie optymalizuje sprzedaż bezpośrednią, redukując koszty prowizji dla pośredników.

● Z odpowiednim wyprzedzeniem alarmuje o anomaliach w dynamice rezerwacji, kontroluje parytet cenowy na korzyść hotelu, raportuje i prognozuje przychody.

Co mówią użytkownicy proRMS?



Grzegorz Jarzębski

Właściciel Level 360 Service / Aparthotel No.4 Residence Warszawa

[...] odkąd korzystam, ADR w No4 Residence wzrosła o 21% w przeciągu 4 miesięcy. Wdrażam w kolejnych moich projektach.



Katarzyna Jabłońska

Revenue Director w Zdrojowa Invest & Hotels

Z perspektywy optymalizacji przychodów w sieci różnych hoteli nie wyobrażam sobie pracy bez takiego narzędzia jak proRMS.



Aneta Borys

Revenue & Reservations Manager w Royal Tulip Warsaw Apartments

[...] znacznie ułatwia mi pracę, jako główne narzędzie analityczne do Revenue Managementu.



Maciej Stoces

General Manager w Hotel Monopol Wrocław

System działa u nas od dawna i w zasadzie nie musimy martwić się o dobrze zrobiony Revenue Management.



Tomasz Kopyczyński

Dyrektor Zamku Kliczków

Ten system pozwala nam na praktycznie automatyczny Revenue Management [...].



Anna Puta

Dyrektor Sprzedaży w CFI Hotels Group

System daje mi wszystkie niezbędne raporty poszczególnych hoteli mojej sieci w takiej formie, jak lubię. To bardzo usprawnia strategiczne planowanie sprzedaży, a potem ocenę jej efektywności.



Marcin Kania

Dyrektor Generalny Wieniawski Hotel Lublin

proRMS zautomatyzował revenue management w naszym hotelu, przenosząc nas na nowy poziom zarządzania rezerwacjami.



Martyna Stankiewicz-Idzikowska

Revenue Manager Grupy Hotelowej CONDO.pl

Bez tego rozwiązania zarządzanie przychodami w kilku obiektach naszej grupy przez jedną osobę byłoby niemożliwe.



Maciej Podczaski

General Manager Hotel Vestina Wisła

[...] po pół roku automatyzacji zarządzania przychodami z proRMS podnieśliśmy nasze wyniki o ponad 20%.

Sprawdźmy co proRMS może zrobić dla Twojego biznesu



Kamil Goliat



+48 736 851 102



kamil.goliat@qualpro.co



www.qualpro.co



[linkedin.com/in/kamilgoliat](https://www.linkedin.com/in/kamilgoliat)



Władysława Reymonta 13, 50-225 Wrocław

